

JUAN LLANO

Director comercial de Fundición Nodular

«El futuro de la industria frente a la competencia asiática está en la tecnología»

«Fundición Nodular destina a Asia la mitad de su exportación» «Vamos a entrar en el sector de grandes cilindros»

Oviedo, Javier CUARTAS
 -Fundición Nodular cumple 50 años y lo hace como una empresa eminentemente exportadora y con importante presencia de capital asturiano. Son dos rasgos poco frecuentes.

-Somos una de las principales empresas del sector en Europa. La vocación exportadora surgió en los años sesenta, cuando muy pocos lo hacían. Empezamos a vender en un principio modestamente en Francia y Latinoamérica. Llegamos también a Estados Unidos. Empezamos con una patente de Letna Standard, que luego fue absorbida por Blaw-Knox, uno de los líderes mundiales en instalaciones siderúrgicas, y que nos acompañó en nuestra entrada comercial en Estados Unidos.

-¿Pudo hacer influir el tipo de producto que elaboran (cilindros de laminación para la siderurgia) en su temprana y acusada vocación exportadora?

-La vocación exportadora de la empresa procede de sus propietarios y también por la influencia de Blaw-Knox. Aunque nacimos en Asturias para suministrar a Ensidesa y Uninsa, nuestros accionistas supieron ver que había que buscar mercado fuera.

-¿Cuál es hoy la competencia de Fundición Nodular?

-Somos uno de los tres únicos fabricantes que quedamos en Europa de cilindros fundidos de apoyo, junto con un alemán y

Perfil

Juan Llano

Licenciado en Ciencias Químicas por la Universidad de Bilbao y doctorado en Metalurgia por la Escuela de Ingenieros de Minas de Oviedo, trabajó en varias compañías hasta su incorporación en 1983 a Fundición Nodular, donde fue sucesivamente miembro del equipo técnico, responsable de calidad y homologación, y desde 1990 director comercial. De él dependen las exportaciones de la compañía.

otro inglés. Los cilindros de apoyo son los que, en el tren de laminación, comprimen a los cilindros de trabajo -que son los que están en contacto con las bandas en caliente- para que no flexen y se arqueen. En cuanto a los cilindros de trabajo somos uno de los nueve fabricantes en Europa, de los cuales uno (el fabricante francés) va a cerrar. Quedamos nosotros en España, tres en Alemania y otros cuatro repartidos entre Italia, Bélgica, Inglaterra y Suecia.

-¿Cuál es el peso de ustedes en el ranking del sector?

-Somos, en pie de igualdad con los ingleses, los segundos fabricantes de cilindros de apoyo, por detrás de los alemanes. Y en



Juan Llano.

cilindros de trabajo estamos en una posición intermedia.

-¿Han optado por abandonar la producción de pequeños cilindros para especializarse en los de gran tamaño?

-Hicemos algo de cilindros pequeños, pero el plan de inversión que hemos aprobado por 9 millones de euros no tiene como finalidad ampliar la capacidad de producción (ahora estamos en 15.000 toneladas anuales y nuestra cartera de pedidos es de 21.000), sino en aumentar el tamaño máximo que somos capaces de fabricar. Vamos a intentar producir cilindros de trabajo para chapa gruesa naval, que hoy sólo producen tres empresas en el mundo. Hasta ahora estábamos

más especializados en cilindros para bandas en caliente y perfiles, es decir, cilindros de 5 a 40 toneladas y de 0,6 a 0,8 metros de ancho y 2 metros de largo. El propósito es hacer productos de peso parecido a los mayores que ya hacemos (35 a 40 toneladas) pero con una anchura de 0,8 a 0,9 metros y una longitud de 3,5 a 4.

-¿Este tipo de producto supondrá fortalecer la empresa al incorporar fabricaciones con mayor valor añadido y para un segmento más restrictivo?

-Ambas cosas. Se trata de un ámbito de mercado donde se da un oligopolio de oferta y eso nos dará una ventaja respecto a nuestra competencia.

-¿Cuál es el mercado de

Fundición Nodular?

-Exportamos a los países más importantes, salvo a Japón, que es un mercado muy nacionalista. Tienen una poderosa industria fabricante de cilindros y son muy buenos, y compran productos del propio país. En Rusia tampoco vendemos porque nos gusta cobrar. Pero en el resto de países que tienen siderurgia estamos en todos o en casi todos.

-Asturias es una región poco exportadora, pero ustedes han demostrado que se puede exportar. ¿Qué hubiese ocurrido si no lo hubiesen hecho?

-Hubiésemos desaparecido. Si ahora cumplimos 50 años de existencia es porque nuestros accionistas tuvieron claro desde el principio que había que salir al mercado exterior.

-Ustedes exportan a mercados con costes muy inferiores, caso de China, que es visto por la industria occidental como el gran peligro. ¿Cómo lo hacen?

-De las 12.000 o 13.000 toneladas que produciremos este año, exportamos el 80 por ciento, y de este porcentaje la mitad la vendemos en China e India. También vendemos en Taiwán, Tailandia, Vietnam, Indonesia, Malasia, etcétera. Asia es un gran mercado para nosotros.

-¿Cómo entran en esos mercados?

-Vamos a pecho descubierto. Buscamos un socio de representación local con buenos contactos en la siderurgia y vamos allí a explicar lo que somos capaces de fabricar. Nadie nos ha ayudado. Siempre hemos ido solos.

-¿Cómo compiten si ellos son más baratos?

-Ofreciendo lo que ellos no hacen: productos más sofisticados, con más valor añadido y mayor componente tecnológico. Éste es el futuro de la siderurgia en Occidente, como ha demostrado Arcelor.

-¿La tecnología de Fundición Nodular es propia?

-Durante años compramos tecnología (B&N, Usinor, Marichal), pero desde 2000 desarrollamos la nuestra. Desde los ochenta colaboramos con la Universidad de Oviedo.

El salario medio bruto de los trabajadores españoles es de 1.557 euros, el mismo, al cambio, que en 1997

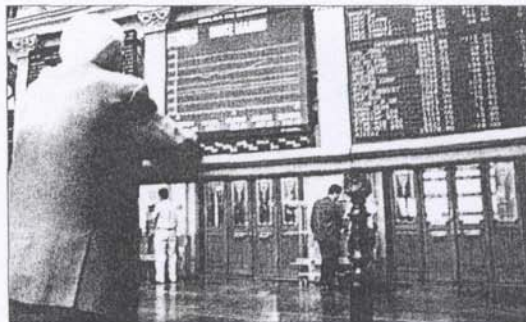
Los trabajadores españoles cobraban al cierre del tercer trimestre del año una media de 1.553 euros brutos, una cantidad similar a la registrada en 1997 y que demuestra que en los últimos nueve años los españoles no han mejorado su poder de compra.

Los créditos hipotecarios impulsan los beneficios de la banca española hasta los 11.659 millones en nueve meses

La banca española ganó 11.659 millones de euros entre enero y septiembre, lo que supone un incremento del 41,24 por ciento respecto al beneficio conseguido en el mismo período de 2005, según datos de la Asociación Española de Banca (AEB). A pesar del crecimiento de la morosidad, la patronal del sector no considera este dato preocupante. A este aumento de los beneficios contribuyó, entre otros factores, el incremento del crédito al cliente, especialmente el crédito hipotecario, que se elevó hasta el 21 por ciento.

La asociación de bancos aprueba ahora que las cajas puedan comprar bancos para internacionalizarse

La Asociación Española de Banca (AEB) no pondrá objeciones a que las cajas adquieran bancos en el extranjero para expandirse si «el Banco de España lo autoriza con las condiciones que sean». Esto contrasta con lo mantenido hasta ahora, en que se criticó que las cajas pudiesen comprar bancos, tanto en España como en el extranjero, mientras que ellas no pueden ser compradas.



Bolsa de Madrid.

El principal índice de la Bolsa sufre su mayor caída en cinco meses y pierde la cota de los 14.000 puntos

Las ventas llegaron con fuerza al Ibex-35, el principal índice de la Bolsa española. Después de varias semanas en las que ha cosechado máximo tras máximo, el selectivo español sufrió ayer la mayor caída en cinco meses, lo que le ha llevado a perder la referencia de los 14.000 puntos. El Ibex cerró con una caída del 2,14 por ciento, hasta los 13.786 puntos, en una jornada marcada por los descensos de la mayoría de los valores, en especial el sector de la banca.

El BBVA amplía capital en 3.000 millones de euros

El BBVA realizará una ampliación de capital por valor de 3.000 millones entre inversores institucionales, para reforzar los recursos propios del grupo tras las adquisiciones realizadas desde 2004 y situar su grupo de control por encima del 6 por ciento. La ampliación de capital se realizará por el procedimiento «acelerado», por lo que tendrá una duración máxima de dos días hábiles, hoy y mañana.

Los sindicatos plantean una huelga en Cajastur

Los sindicatos de Cajastur plantearán esta tarde en una asamblea la posibilidad de convocar una huelga para exigir a la empresa negociar una mejora de las condiciones laborales.